

Wachstums-kurs = Entwicklung leben



Wir suchen leidenschaftliche Vertriebs-Profis (m/w/d), die gemeinsam mit uns das Geschäft entwickeln und das Büro der Zukunft vorantreiben wollen.

Kyocera Document Solutions ist einer der weltweit führenden Anbieter von Lösungen und Dienstleistungen im Bereich Dokumentenmanagement. Neben Druckern und Multifunktionssystemen bilden Softwarelösungen und Dienstleistungen das Leistungsspektrum des Unternehmens.

Wir bieten Ihnen

- Abwechslungsreiche Tätigkeiten mit hoher Eigenverantwortung
- Kurze Entscheidungswege in einer flachen Organisationsstruktur
- Die Sicherheit eines Großkonzerns mit hoher Flexibilität
- Persönliche Weiterentwicklung mittels individueller Fortbildungsmaßnahmen
- Ein attraktives Bezahlungs-/Provisionssystem
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Ein Firmenfahrzeug mit Privatnutzung

Und das bringen Sie mit

- Mehrjährige Erfahrung und nachweisbare Erfolge im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte, idealerweise im Bereich IT, Soft-/Hardware (B2B)
- Kommunikationsstärke und ausgeprägte Kundenorientierung
- Organisationstalent, Belastbarkeit, analytisches Denken und Selbstdisziplin
- Erfahrung in der eigenverantwortlichen Steuerung eines zugeordneten Vertriebsgebiets vom Homeoffice aus
- Qualifizierte kaufmännische Ausbildung und/oder betriebswirtschaftliches oder technisches Studium
- Reisebereitschaft
- Ausgeprägtes IT-Verständnis und –Interesse

Wenn Sie mit unserem Unternehmen wachsen möchten und der Meinung sind, dass wir uns unbedingt kennen lernen sollten, freuen wir uns über Ihre Kontaktaufnahme sowie einen aussagekräftigen Lebenslauf. wachstumskurs.kyocera.de